PMG
Price Model Group

PORTFÓLIO DE SERVIÇOS

Treinamento e Consultoria em Modelagem de Preços

SOBRE NÓS

- **A PMG é uma empresa nascente, formada pela união de sócios experientes no processo de contratação.**

- **Nosso propósito é aumentar por meio de uma abordagem diferenciada, a partir de gatilhos estratégicos implementando uma modelagem de preços inteligente, a fim de gerar valor nas contratações, proporcionando reduções de custos e ganhos para nossos clientes.**



MISSÃO:

- **Foco em preços**
- **Geração de valor**
- **Integração com a gestão do cliente**

BREVE CURRÍCULO DOS SÓCIOS

Me. ARILDO HUNGARATO



- **Mestrado em Contabilidade Gerencial pela Fundação Instituto Capixaba de Pesquisa em Contabilidade, Economia e Finanças – FUCAPE. Graduado em Administração e Ciências Contábeis e Especialização em Contabilidade Gerencial – UFES.**
- **Experiência Profissional: Atuação no setor elétrico, desenvolvendo atividades de controladoria (Tributação e Custos) e atualmente na indústria de óleo e gás, na área de suprimentos: planejamento, formação de preços e negociações, atuando como professor corporativo e disseminador de conhecimentos e experiências.**
- **Experiência Acadêmica: Professor em Instituições de Ensino Superior na graduação e pós-graduações de diversas disciplinas em Administração e Contabilidade, gestão da inovação tecnológica e desenvolvimento de projetos. Com publicações cientificas em eventos nacionais e internacionais.**
- **Experiência como consultor em diversos projetos na área de gestão de negócios, custos, modelagens de preços e metodologia de pesquisa científica.**

BREVE CURRÍCULO DOS SÓCIOS

Me. VLAMIR MARQUES



- **Mestrado em Administração Estratégica (UNIFACS – BAHIA - 2003).**
- **Artigos científicos publicados.**
- **Especialização: em Licitação e Contratos (UNISEPE/EMD - 2023); Direito Público (JUSPODIVM - 2012). Administração de Empresas (UFBA – 1999); Gestão de Iniciativas Sociais (SESI/UFRJ – 2003)**
- **Bacharel em Direito (2009) e Administração (1994) com registros ativos na OAB-BA e no CRA-BA).**
- **Experiência profissional: Advogado. Aposentado pela Petrobras-Bahia (Concursado - 1986 a 2019). Experiência na área de Licitação e Contratos de Serviços. Auditor em Gestão da Qualidade. Coordenador do Programa de Contratação (PROCONT) na Universidade Corporativa (UP) Petrobras/Ba. Instrutor nas disciplinas presenciais e remotas de Contratos; Gerência e Fiscalização e Medição de Serviços no Brasil e no exterior. Tais experiências consolidaram uma base sólida para a área de contratos onde aprendi a otimizar processos e a identificar riscos.**
- **Experiência acadêmica: Professor em diversas disciplinas em IES no curso de Administração (2003 a 2011).**

PMG
Price Model Group

1. LINHAS DE ATUAÇÃO

1	2	3	4
Planejamento do contrato com mitigação de incertezas	Ajustes das Especificações Técnicas: Alinhamento do objeto e requisitos do contrato.	Elaboração de orçamentos com formação de preços justos	Análises de “Claims”: Identificação de pleitos e disputas contratuais.

PMG
Price Model Group

1. LINHAS DE ATUAÇÃO

5	6	7
Análise de Desequilíbrio Econômico-Financeiro: **Apoio em aditiivos e reequilíbrios contratuais.**	**Geração de Valor em Negociações:** **Identificação de gatilhos estratégicos**	**Apoio e Assistência em Perícias Contratuais:** **suporte técnico e jurídico em disputas.**

PMG
Price Model Group

2. PROPOSTA DE PARCERIA

A) PALESTRA

- **Tema: Modelagem de Preços de Bens e Serviços.**
- **Formato: Online (via Teams)**
- **Duração: até 02 horas**
- **Objetivo: Demonstrar o impacto da modelagem de preços nas contratações de bens e serviços.**
- **Investimento: GRATUITO**

B) TREINAMENTO

- **Tema: Orçamentos e formação de preços de bens e serviços**
- **Formato: Presencial ou online**
- **Duração: 16 horas.**
- **Investimento: a negociar**

PMG
Price Model Group

2. PROPOSTA DE PARCERIA

C) TREINAMENTO AVANÇADO

- **Tema: Modelagem de Preços de Contratos de bens e serviços.**
- **Formação imersiva, com estudo de casos práticos.**
- **Duração: 16 horas.**
- **Público: profissionais envolvidos em contratos de bens e serviços.**
- **Investimento: a negociar.**

D) IMERSÃO E ACOMPANHAMENTO PRÁTICO

- **Consultoria aplicada em contratos reais da empresa.**
- **Inclui planejamento, elaboração de orçamento, análise de incertezas e suporte em negociações.**
- **Diferencial: obtenção de redução de custos pela modelagem dos contratos**

PMG
Price Model Group

3. DIFERENCIAIS



✓ **Experiência em projetos de grande porte.**

✓ **Metodologia prática e baseada em resultados.**

✓ **Atuação multidisciplinar (jurídica, técnica e financeira).**

✓ **Visão dos gatilhos estratégicos das contratações**

✓ **Foco em gerar valor e reduzir incertezas nos contratos.**

CONTATOS

+55 (27) 99973-6000 - Prof Arildo

professorhungarato@gmail.com

+55 (71) 99276-8271 - Prof Vlamir

vlamirmm@yahoo.com.br